



CORPORATE
CULTURE ALBUM .2019

商业计划书 PPT

PPT Template For Business Plan

目录

CONTENTS

1

项目介绍

- 行业前景
- 需求分析
- 盈利模式
- 核心优势

2

产品运营

- 产品介绍
- 销售渠道
- 技术核心
- 推广渠道

3

团队介绍

- 发展历程
- 组织架构
- 团队成员
- 企业荣誉

4

风险管控

- 危机预测
- 解决方案
- 财务计划
- SWOT 分析





PART 1

项目介绍

行业前景

需求分析

盈利模式

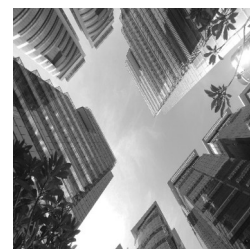
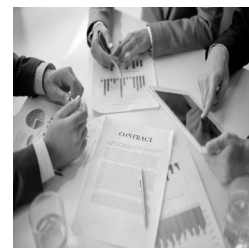
核心优势



行业前景

朝阳产业 | 革新先锋 | 市场潜力巨大

XXXXPPT 致力于为用户提供有内容、有设计感的 PPT 模板与美化定制服务。秉承“精诚所至，金石为开”的理念，认真对待每一次 PPT 制作，我们拥有完善的需求评估流程、一流的 PPT 设计能力、严谨的工作态度、热情的售后服务为您分担职场压力，做您最贴心的职场小助手。



需求分析

近年行业需求走势



XX 人群占比 60% ，近年来市场占有率逐年上增，据 XXX 机构数据分析，预测在 2016 年市场交易额达到 32 亿元，需求明显，市场缺口十分大，盈利空间明显，现在上线是填补空白的良好契机。



盈利模式



盈利模式为产品内收费为准，主要手段有广告位出租、付费下载、会员充值，增值服务，另有租借资质、佣金收取等盈利来源。

盈利模式



核心优势

成本
优势

专利
技术

行业
地位

固定
客源



多年的商品营销经验使得我们拥有了与众多知名厂商企业的采购渠道，多年的产品销售经验使得我们掌握了众多的高新技术产品信息，开心购物拥有最齐全的商品信息和优质服务，是客户一站式购物的理想选择。

产品运营

PART

2

产品介绍

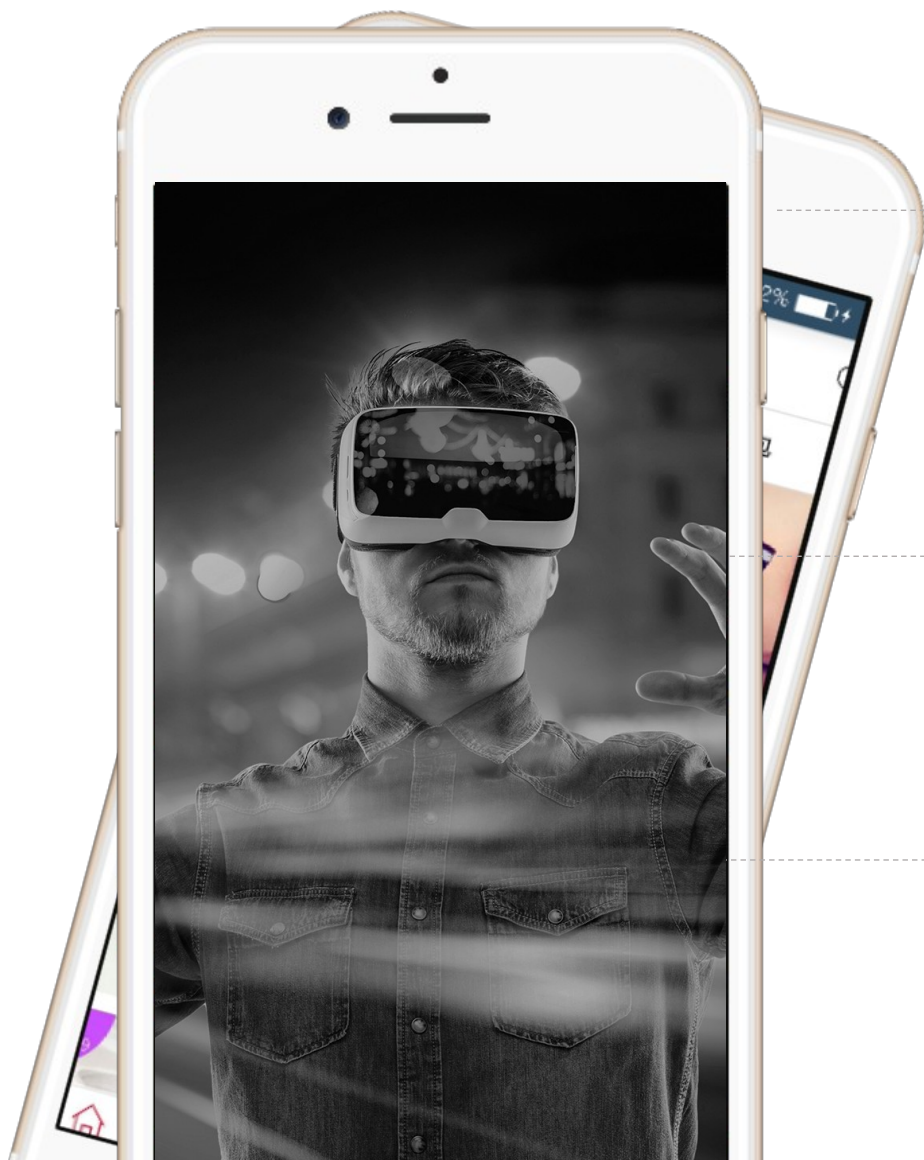
销售渠道

技术核心

推广渠道



产品介绍



移动 下载

完美的手机购物流程，从购买到支付轻松搞定！手机商城和 PC 商城的会员资料，商品信息，订单管理等所有数据同步！

类 目 丰 富

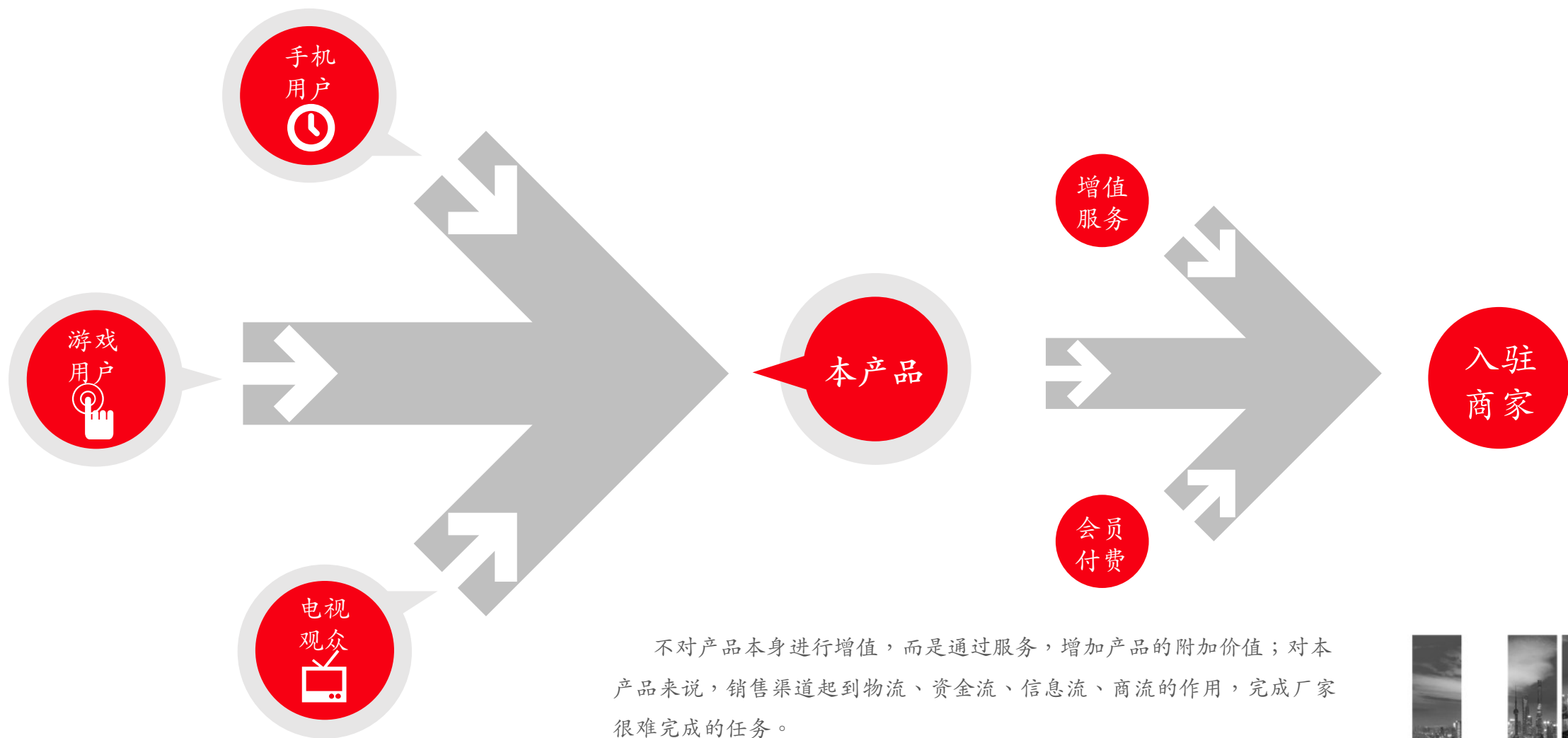
集结网络最丰富的强势类目，精选最优质的卖家和商品，达到最广泛的买家覆盖率，几乎 98%。商品都有返利，多元化的满足用户不同面的购物需求。

在 线 支 付

在线支付是指卖方与买方网络进行交易时，银行为其提供网上资金结算服务的一种业务，为企业和个人提供了一个安全、快捷、方便的交易方式。



销售渠道



技术核心



电子商务（Electronic Commerce）是利用计算机技术、网络技术和远程通信技术，实现整个商务（买卖）过程中的电子化、数字化和网络化。



推广渠道



会员拉人

通过建立会员系统，把产品打造成客流量稳定，建立完善的日常运作平台。



手机下载

通过建立会员系统，把产品打造成客流量稳定，建立完善的日常运作平台。



软文推广

通过建立会员系统，把产品打造成客流量稳定，建立完善的日常运作平台。



搜索推广

通过建立会员系统，把产品打造成客流量稳定，建立完善的日常运作平台。



PART
3

团队介绍

发展历程 组织架构 团队成员 企业荣誉



发展历程

2019

公司变更为 XXXXX 网络科技有限公司，搭建 XX 平台，目前注册用户 200 万，逐步建立品牌影响力！

2018

新官网上线，各项目顺利完成交付，经典案例在业界赢得良好口碑。

2017

扩展业务领域，创建运营新格局，先后承接盛典分期，乐享购，快生活，奢小二等多个项目。

2016

2016 年 3 月正式注册，经过团队一年多的发展，现已发展为注册资金 1000 万的省级正规企业。

爆发

壮大

发展

成立

组织架构



组织结构是企业的流程运转、部门设置及职能规划等最基本的结构依据，常见的组织结构形式包括直线制、职能制、直线职能制、矩阵制、事业部制等。



团队成员



运营总监
XXX

曾任职国内某上市互联网公司运营中心经理，成功运营 XX 项目。



技术总监
XXX

曾任职国内某上市互联网公司开发中心经理，成功开发 XX 项目，保证项目稳定上线。



市场总监
XXX

曾任职国内某上市互联网公司市场推广总监，成功推广 XX 项目，开拓用户 XX 万人。



客服经理
XXX

曾任职国内某上市互联网公司金牌售后中心督导，接待售后人次 XX 万。

企业荣誉



2019 年 5 月 XX 平台获得 XXX 奖项，获得百万消费者一致好评。



2019 年 5 月 XX 平台获得 XXX 奖项，获得百万消费者一致好评。



2019 年 5 月 XX 平台获得 XXX 奖项，获得百万消费者一致好评。



2019 年 5 月 XX 平台获得 XXX 奖项，获得百万消费者一致好评。

风险管控

PART

4

危机预测

解决方案

财务计划

SWOT 分析



危机预测

● 成本增加

危机预测是危机管理的一个重要环节，或者说是危机管理的起点。

● 用户流失

危机预测是危机管理的一个重要环节，或者说是危机管理的起点。

● 流量减少

危机预测是危机管理的一个重要环节，或者说是危机管理的起点。

● 行业转型

危机预测是危机管理的一个重要环节，或者说是危机管理的起点。

● 恶意竞争

危机预测是危机管理的一个重要环节，或者说是危机管理的起点。



解决方案

成本增加

如何解决成本增加问题？

建立价格审核制度、压缩人工成本来对应。

用户流失

如何解决用户流失问题？

绑定会员、建立会员更新机制。

流量减少

如何解决流量减少问题？

创造内容、不间断进行流量变现的调整。

行业转型

如何面对行业转型问题？

紧跟市场步伐，随机应变做出调整。

恶意竞争

如何面对恶意竞争问题？

保持行业领先地位，建立创新机制保持活力。



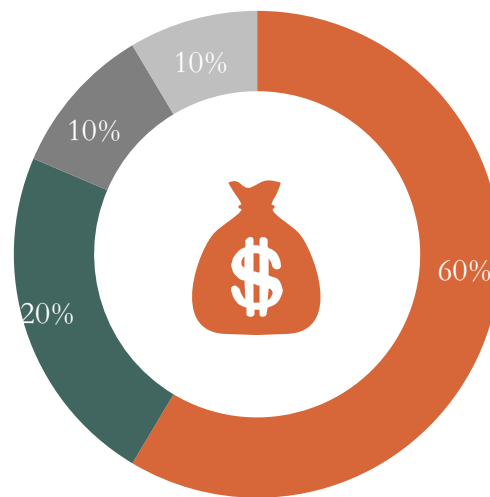
财务计划

资金投入情况



第一期投资将于 2015 年 5 月 13 日进入，用于 XXX 开发与推广，第二期预计将 2016 年 3 月 1 日进入，具体占比视第一期财务状况决定。

资金使用计划占比



■ 技术开发 ■ 推广费用 ■ 设计费用 ■ 人力成本

第一期投资将主要用在以下方面：技术开发占比为 60%、推广拓展占比为 20%、设计成本占比 10%、人力占比 10%。

SWOT 分析

S

我们的优势有哪些？

在保留原有大部分 XX 业务和实现业绩稳步增长的同时，继承了绝大部分的客户资源、保持良好的客户关系，在市场上占领了绝对的优势。

我们的劣势有哪些？

企业决策层只重视当前战术和策略，忽视长远战略，湮没在日常经营性事物中，不能统观大局。

W

O

中国加入 WTO 后市场逐步对外开放，将加快企业的国际化进程，有利于企业的经营管理、运作机制、人才培养与国际接轨。

我们的机会有哪些？

国内外许多公司采用高薪、高福利等政策吸引移动互联网人才，造成 XX 行业人才严重流失。

我们的威胁有哪些？

T



The background of the slide is a black and white photograph of a city skyline at night. In the foreground, there is a large, curved, textured stone wall on the left. In the middle ground, a fountain with multiple jets of water is illuminated. The city skyline in the background includes several skyscrapers, with the Petronas Twin Towers being the most prominent. A large, red, semi-transparent geometric shape, resembling a stylized 'X' or a large arrow, is overlaid on the right side of the image. The text '谢谢聆听' is written in white, bold, Chinese characters on the red background.

谢谢聆听

THANKS FOR YOUR ATTENTION

汇报人：XXXX